

L PENDAHULUAN

1. LATAR BELAKANG PEMILIHAN JUDUL

Saat ini sudah banyak berdiri perusahaan komputer yang bergerak dibidang penjualan hardware di Indonesia khususnya di Surabaya ini. Salah satunya adalah perusahaan Best Computer yang berdiri pada tahun 1999. Saat ini sistem penjualan dan administrasi di perusahaan ini masih menggunakan sistem manual, yang menyebabkan lambatnya proses penjualan barang, timbul kesulitan dalam menangani sistem stok dan kurangnya kontrol terhadap sistem penagihan baik customer ataupun pembayaran kepada supplier.

Perkembangan internet yang begitu pesat dan sudah umum dipakai oleh semua orang. Dengan berkembangnya sistem E-Commerce yang sekarang sudah banyak diaplikasikan oleh perusahaan - perusahaan di Indonesia.

Pembuatan program sistem penjualan dan administrasi berbasis client server termasuk sistem stok, sistem penagihan, dan web site yang membantu pemasaran produk komputer dengan harapan perusahaan ini dapat meningkatkan efisiensi dan memperluas pemasaran produk dengan media internet.

2. TUJUAN DAN SASARAN TUGAS AKHIR

Tujuan dari tugas akhir ini adalah membantu efisiensi perusahaan Best Computer dan menyelesaikan berbagai macam masalah dengan cepat dengan adanya komputerisasi.

Dengan adanya program ini maka proses penjualan dapat berjalan lebih cepat karena adanya stok produk yang selalu up to date, pengkategorian produk sehingga memudahkan pencarian, serta memudahkan pengupdatean harga jual produk dengan otomatisasi pada saat barang masuk.

Bagian gudang dapat melakukan stok opname setiap saat untuk mencocokkan stok gudang tanpa perlu lagi melakukan perhitungan barang masuk dan keluar.

Bagian keuangan akan lebih mudah memantau invoice supplier dan invoice customer yang jatuh tempo dan melakukan kalkulasi untuk mempersiapkan keuangan.

Owner dapat memantau profit kotor penjualan melalui laporan penjualan dalam periode tertentu.

Pemakaian computer client didalam network untuk user yang berbeda-beda, jadi pembagian user yang memiliki 5 status hak akses yang berbeda dan owner memiliki akses untuk menambah, menghapus, dan bahkan merubah status hak akses suatu user.

Web site yang bertujuan untuk mendongkrak penjualan hardware dengan menyediakan fasilitas order melalui email dan menyediakan catalog produk beserta harga.

3. RUANG LINGKUP PEMBAHASAN

Pembahasan program ini dibatasi menjadi beberapa bagian, yaitu :

- 1) Stok barang yang dibedakan menjadi lebih kurang 45 kategori produk dengan puluhan brand dan tipe, untuk memudahkan pencarian.
- 2) Security software dengan membagi status, level pemakai software yang berbeda-beda dengan password yang memungkinkan untuk diganti. Kemampuan owner untuk mengatur dan merubah hak akses user. Pembatasan pemakaian tiap user dilakukan dengan melakukan penguncian menu tertentu yang bukan wewenanganya.
- 3) Form supplier, customer, employee produk untuk memudahkan pencarian dan pengupdatean.
- 4) Form invoice dan service untuk melakukan follow up penjualan dan service.
- 5) Pembuatan invoice dan surat jalan, dan order produk dengan otomatisasi pengupdatean stok. Form pencatatan service dan pembuatan tanda terimanya.
- 6) Kemampuan semua form dalam melakukan autogenerate id.
- 7) Form billing invoice supplier dan customer dalam suatu periode
- 8) Perhitungan keuntungan kotor penjualan dalam suatu periode
- 9) Web penjualan dari Best Computer yang berisi catalog dan form order melalui email.

Program sistem penjualan yang tersentralisasi dengan komputer server, adalah menggunakan bahasa pemrograman borland Delphi 6.0 karena kehandalan dan kecepatatmya dalam pemrosesan data.

Pemanfaatan database sistem SQL Server 7.0 karena telah terbukti keandalannya sebagai database client server, sistem yang dijalankan oleh SQL Server tidak terlalu memberatkan kinerja server. Sehingga untuk suatu database tidak perlu menggunakan server mainframe.

Pemanfaatan sistem client server adalah bertujuan agar beberapa komputer dapat berjalan bersamaan didalam suatu program dan melakukan update secara bergantian. Sistem ini bekerja dengan jaringan (network) yang dapat dimanfaatkan secara maksimal didalam perusahaan ini baik untuk pemakaian bersama internet dan resource lain.

4. TINJAUAN PUSTAKA

Sistem manual perusahaan dalam melakukan penjualan sebelumnya adalah dengan pencatatan setiap penjualan, beserta setiap pembelian, kalkulasi dilakukan secara manual dan sistem stok produk manual.

Proses pencarian harga produk masih bergantung terhadap pricelist supplier jadi hanya owner yang bisa memberikan harga kepada customer.

Proses stok masih menggunakan kartu stok jadi untuk tiap penjualan harus melakukan update kartu stok, deraikian juga pada saat melakukan pembelian atau order barang ke supplier.

Untuk proses manual perusahaan pada waktu user melakukan service maka, bagian service akan mencari ditumpukan nota penjualan untuk mencari tanggal pembelian, kemudian baru bisa memberikan tanda terima apakah barang tersebut masih bergaransi atau tidak.

Dengan adanya otomatisasi maka keuntungan penjualan set hardware komputer dilakukan langsung dalam invoice penjualan. Kalkulasi keuntungan tidak perlu dilakukan secara manual tetapi dapat secara otomatis diprint.